

BTC/2525/138/2025

Piaski, dnia 27.11.2025 r.

Dotyczy: wyjaśnienia treści SWZ w postępowaniu nr BTC/LHZ/2525/2025 pn.: "Sukcesywne dostawy opon do siedziby Zamawiającego w okresie 12 miesięcy"

Pytanie: W imieniu Wykonawcy zwracam się do Zamawiającego z prośbą o wprowadzenie zmian w dokumencie opisanym jako „BTC.LHZ.2525.2025_Załącznik_nr_3_do_SWZ” w postępowaniu oznaczanym numerem **BTC/LHZ/2525/2025** pod nazwą: „**Sukcesywne dostawy opon do siedziby Zamawiającego w okresie 12 miesięcy**”.

Kara umowna a prawa konsumenta

Wydaje się oczywistym, że jedną z funkcji kary jest odstraszenie od zrywania warunków umowy. Aczkolwiek nie może ona mieć przesłanek do wzbogacenia się drugiej strony kosztem zbyt wysokiej kary umownej. Zgodnie bowiem z art. 3853 pkt 17 kodeksu cywilnego Dz.U.2024.1061 t.j. I wersja od 29 sierpnia 2024r, mówi: „... *niedozwolonym postanowieniem umowy jest to, które nakłada na konsumenta, który nie wykonał zobowiązania lub odstąpił od umowy, obowiązek zapłaty rażąco wygórowanej kary umownej lub odstępnego...*”

Podstawowym skutkiem kary umownej nie może być jedynie wzbogacenie się wierzyciela i nie może być ona wygórowana niewspółmiernie do celów i założeń, którym ma służyć. Zasadniczo ma to być **wyłącznie rekompensata za szkody spowodowane niewykonaniem lub nienależytym wykonaniem zobowiązania**. Wierzyciel może także podważać zasadność kary umownej, jeśli wykonanie zobowiązania stało się niemożliwe nie z jego winy, a także wtedy, gdy do powstania szkody przyczynił się wierzyciel.

Wykonawca mając na uwadze dobro postępowania oraz chęć udziału w złożeniu oferty Zamawiającemu prosi o wprowadzenie poniższych zmian do wspomnianego załącznika:

„§ 13

13.1. Zamawiający zastrzega sobie prawo naliczenia następujących kar umownych:

13.1.1 z tytułu rozwiązania lub odstąpienia od Umowy z przyczyn leżących po stronie Wykonawcy w wysokości 15% Wynagrodzenia netto, o którym mowa w §4 ust. 4.1,

13.1.2 z tytułu niedotrzymania terminu realizacji Dostaw z przyczyn nieleżących po stronie Zamawiającego, Zamawiający ma prawo obciążyć Wykonawcę karami umownymi, w wysokości po 10% wartości netto niezrealizowanej części Zamówienia za pierwszy i kolejne trzy rozpoczęte dni, a począwszy od piątego dnia opóźnienia w wysokości po 15% wartości netto niezrealizowanej części Zamówienia, za każdy rozpoczęty dzień opóźnienia,

13.1.3 z tytułu opóźnienia Wykonawcy w usunięciu Wad stwierdzonych przy odbiorze lub usunięcia Wad w Okresie Gwarancji i Rękojmi, w wysokości 0,5% Wynagrodzenia, o którym mowa w §4 ust. 4.1. za każdy dzień opóźnienia w usunięciu wad.

13.2. Łączna suma kar, o których mowa w ust. 13.1. nie może być wyższa niż 25% Wynagrodzenia netto, o którym mowa w §4 ust. 4.1. Umowy.

na

„§ 13

13.1. Zamawiający zastrzega sobie prawo naliczenia następujących kar umownych:

13.1.1 z tytułu rozwiązania lub odstąpienia od Umowy z przyczyn leżących po stronie Wykonawcy w wysokości 15% Wynagrodzenia netto, o którym mowa w §4 ust. 4.1,

13.1.2 z tytułu niedotrzymania terminu realizacji Dostaw z przyczyn nieleżących po stronie Zamawiającego, Zamawiający ma prawo obciążyć Wykonawcę karami umownymi, w wysokości po 0,5% wartości netto niezrealizowanej części Zamówienia za pierwszy i kolejne trzy

rozpoczęte dni, a począwszy od piątego dnia opóźnienia w wysokości po 5% wartości netto niezrealizowanej części Zamówienia, za każdy rozpoczęty dzień opóźnienia,

13.1.3 z tytułu opóźnienia Wykonawcy w usunięciu Wad stwierdzonych przy odbiorze lub usunięcia Wad w Okresie Gwarancji i Rękojmi, w wysokości 0,5% Wynagrodzenia, o którym mowa w §4 ust. 4.1. za każdy dzień opóźnienia w usunięciu wad.

13.2. Łączna suma kar, o których mowa w ust. 13.1. nie może być wyższa niż 20% Wynagrodzenia netto, o którym mowa w §4 ust. 4.1. Umowy.

Powyższe nadal zabezpiecza „interes” Zamawiającego i nie budzi w Wykonawcach uczucia iż Zamawiający w stosunku do pozostałych wartości kar umownych w tym zakresie postawił wygórowane wymagania mające wymóc na Wykonawcy realizację umowy za wszelką cenę. Nawet w sytuacji kiedy z niezawinionej winy Wykonawcy nie będzie mógł zrealizować danej części.

Wysokość kary umownej lub odstępnego nie może być rażąco wygórowana. Oczywiście możliwe jest zawarcie postanowienia dotyczącego rekompensaty finansowej dla firmy w przypadku niewykonania zobowiązania lub odstąpienia od kontraktu przez konsumenta.

Jej wysokość musi jednak mieścić się w ramach zwyczajowo przyjętych w danej branży i być współmierna do wielkości straty poniesionej przez przedsiębiorcę. W imieniu Wykonawcy proszę o uwzględnienie powyższych argumentów.

Wyjaśnienia Zamawiającego:

Zamawiający wyjaśnia, że każda Spółka/firma ma prawo ustalać we własnych umowach takie kary, jakie uważa za stosowne. Zamawiający nalicza i dochodzi kar umownych zgodnie z obowiązującym prawem i nie mają tu zastosowania żadne istniejące stawki kar umownych, które są powszechnie stosowane w danej branży. Katalog kar umownych przewidzianych w IPU odrębnie reguluje poszczególne rodzaje potencjalnych naruszeń postanowień umowy w toku jej realizacji, każdorazowo określając wysokość kary adekwatnie do wagi danego naruszenia i jego konsekwencji dla Zamawiającego. Ponadto Zamawiający wskazuje, że zgodnie z zapisami ust. 13.8 i 13.9 IPU Wykonawca ma możliwość wystąpienia o miarkowanie kar.

Reasumując, Zamawiający nie dopuszcza zmian w opisanym zakresie i podtrzymuje zapisy Załącznika nr 3 do SWZ – Istotne Postanowienia Umowy.